

Réussir avec la Chine, trouvez votre partenaire de confiance !

Nous proposons et aidons les PME Tech françaises à développer leurs activités B2B avec la Chine.

Nous sommes le conseiller et le copilote de chefs d'entreprise pour réussir efficacement leurs projets chinois.

Les secteurs visés sont les hautes et nouvelles technologies liées à l'Industrie réelle et à la Finance.

À titre d'exemple, nous avons proposé, grâce à nos informations, un projet chinois prometteur à une entreprise française fortement technologique dans son secteur, et sommes en train de l'accompagner dans la construction d'une co-entreprise avec un spécialiste chinois de renom afin de développer ensemble le marché de la solution française en Chine.

Notre cabinet a été créé en 2015 par un constat simple : il y avait une croissance forte, structurelle et durable de demandes de services cross-border entre la France et la Chine, mais encore trop peu d'offres spécialisées et qualitatives pour le segment B2B complexe sur le marché.

Nous avons tous un vécu professionnel en tant que consultant sénior en stratégie BU, IT, marketing et communication au sein de grands comptes internationaux comme CGI, Vivendi, Renault, MSD, LCL, Swiss Life, Oréal, Business France...

Nous avons aussi tous une expertise métier solide et un passage dans les meilleures grandes écoles et universités françaises et chinoises comme HEC Paris, Université de FUDAN et Institut de Diplomatie de Pékin.

En tant qu'opérateur agréé par Business France et BPI France, membre de la Fédération des Sociétés Privées Dédiées au Développement International des Entreprises (OSCI), membre de la Chambre de Commerce et d'Industrie de Chine en France, etc., nos réseaux sont triés sur le volet au niveau de leurs qualité, fiabilité et efficacité aussi bien en Chine qu'en France.

Par ailleurs, nous possédons les ressources symétriques franco-chinoises et une forte capacité de compréhension et de communication interculturelles ; nous sommes aussi très souples avec un rapport de qualité prix optimal grâce à une petite taille...

Tout cela sont nos atouts distincts pour en faire bénéficier nos clients.

Contact :

Madame Sophie Zhou Goulvestre

Tél. +33 (0)1 40 71 08 69

Mobile +33 (0)6 83 73 37 40

E-mail sophie.goulvestre@sr2c.com

Site www.sr2c.com

成功于法国，找到您诚信的合作伙伴！

我们是专业的企业高层咨询公司，主要是建议和帮助中国企业和机构在法国进行成功有效的商业活动。

形象地说，我们可以充当中国企业和机构法国项目的顾问、副驾驶、本地落地运营管理及代表等角色。

我们介入的主要领域是与创新和高新技术相关的实体工业和金融工业，比如智能工厂、金融科技等。

举个例子：我们曾帮助国内某个重要医药基金在法国寻找优质的战略合作伙伴并帮助双方创建和管理合作项目。我们也帮助过国内一家大型投资公司在法国寻找汽车感应器制造商等的精准投资目标。。。

对于希望或已经落地法国的中国公司，我们为其提供寻找关键战略资源（市场法律税务可行性调研，高层专家人才，战略合作伙伴，投资目标，政界攻关游说等），企业具体工作环境中跨文化沟通和谈判的培训，项目、业务和变革管理，以及其他常见的支持公司运营的服务（过渡期间公司代表，起草公司章程，法国办公室落地，寻找商务律师，开通银行财务系统，职业保险产品选择等）。

公司成立于2015年，起因是对当时市场的一个深入观察和分析：中法之间的跨境投资和服务需求强劲、有着结构性和可持续增长的大趋势，但在门槛较高的技术型复杂B2B细分市场上，能兼并纵向行业、横向商务及斜向中法跨国企业文化融和之专业度和可信度的咨询机构仍然太少。

我们最大的优势在于咨询师的专业性（具法国大形工业或金融公司业务部门战略、信息技术、市场营销等方面的咨询师资质），拥有多年法国知名企业运营岗位的工作经验（CGI、雷诺、维旺迪、MSD、里昂信贷、瑞士人寿、欧莱雅、法国商务

署），法国企业和各级政府部门的高层决策者人脉网，优秀的中法合作伙伴平台（法国商务投资署和法国国家投资银行白名单运营公司，法国国际贸易服务企业联盟OSCI成员，法国中国工商会成员等），并有很扎实的基础训练功底（毕业于法中双一流名校：复旦大学、北京外交学院、HEC PARIS）及可信度。

我们不仅完全融入法国的主流企业和社会，也对中国商务生态有着最深层最私密的了解和悟性，这对我们的跨文化理解，交流和执行能力都给予了高度赋能。比起大型知名咨询公司，我们也更具有小而灵小而美以及性价比高的竞争优势。

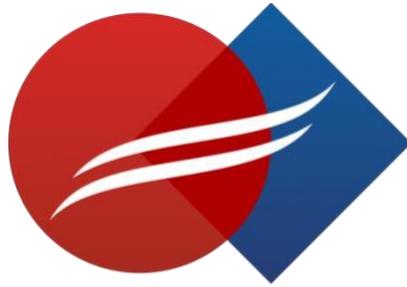
联系方式 周琦女士

电话 +33 (0)1 40 71 08 69

手机 +33 (0)6 83 73 37 40

电邮 sophie.goulvestre@sr2c.com

网站 www.sr2c.com



SR2C

CONSULTING & MANAGEMENT

法缘咨询 & 管理